

66076488

中国工业 改革与效率

——国有企业与非国有企业比较研究

林青松 杜鹰

云南人民出版社

第十一章 乡镇企业的政策环境、形态特征与制度创新

- 一、历史背景与宏观政策环境..... (305)
- 二、独特的企业形态..... (306)
- 三、影响效率的主要因素..... (314)
- 四、制度创新的实践..... (323)

第十二章 乡镇企业增长的主要促进因素

- 一、引言..... (341)
- 二、理论回顾与假设..... (341)
- 三、模型..... (343)
- 四、计量经济分析..... (346)
- 五、制度变革对乡镇企业增长的作用..... (350)
- 六、结论..... (355)

参考文献..... (361)

第十三章 乡镇工业企业资源配置效率

- 一、引言..... (363)
 - 二、利润最大化目标的验证分析..... (366)
 - 三、要素市场的等级和企业资源配置与社会资源结构的背离..... (368)
 - 四、政府、社区、企业目标的三位一体与企业要素组合..... (376)
 - 五、就业、投资及经济剩余与企业的资源配置道路..... (382)
- 参考文献..... (397)
- ## 第十四章 中国乡镇工业企业的工资决定
- 一、工资变动与市场不完全性..... (408)
 - 二、劳动供给特征与外部工资参照..... (410)
 - 三、工资的经济性..... (417)

第十五章 乡镇企业“信用”的制度基础

- 一、事实：乡镇工业企业对各种信用关系的依据..... (437)
- 二、乡镇企业与银行：非经济关系对正规间接融资的影响..... (443)
- 三、乡镇企业的其他信用：非经济关系的广泛影响..... (448)

第十六章 乡镇工业企业“负债经营”的宏观效应

- 一、乡镇工业企业的营运特征..... (461)
- 二、宏观效应：流量波动放大和存量结构刚性..... (470)

附录一 中国国有企业和城市集体企业抽样调查报告

- 一、企业产出和效率：相关的统计描述..... (490)
- 二、企业与国家和市场的关系：相关的统计描述..... (490)
- 三、企业工资结构与职工流动的比较：相关的统计描述..... (509)

附录二 乡镇工业企业抽样调查报告

- 一、样本抽选与样本企业..... (521)
 - 二、总量分析..... (539)
 - 三、资产负债率..... (539)
 - 四、企业经济效益分析..... (544)
 - 五、劳动力..... (561)
- 参考文献..... (586)

附录三 中国国有企业和非国有企业行为的统计检验

- 一、样本企业的一般特征..... (607)
- 二、国有和非国有企业经营体制比较..... (610)
- 三、企业决策空间..... (612)
- 四、激励和人力资源配置..... (617)
- 五、市场竞争..... (624)

前 言

80年代中国工业改革的一个引人注目的现象是,在有工业产权结构缓慢演进的同时,非国有工业出现了迅猛发展的势头。其结果是,国有工业的相对地位下降,集体工业,尤其是乡镇工业的相对地位显著上升,个体和私营工业,三资企业也扮演着日益重要的角色。不过在工业所有制结构多样化的新格局中,国有工业仍然占居着核心的地位。它的改革依然是整个工业改革成败的关键。因而一直是吸引国内外学术界关注的一个焦点。1981年和1988年,中国社会科学院经济研究所曾先后两次与世界银行和其他国外研究者合作研究了中国国有工业的改革问题,取得了令人满意的结果。与此同时,乡镇工业的高速增长也引起了国内外的极大学术兴趣,并导致中国社会科学经济学研究所与世界银行的另一次成功的合作研究:乡镇集体工业研究。上述每次合作研究以及其他国内外合作研究项目的实

施,都有一批新研究成果问世,并且随着研究范围的不断扩大和研究方法的不断改进,研究成果的质量也不断提高。本课题《中国国有工业企业与非国有工业企业比较研究》是中国社会科学学院经济研究所与世界银行,1988年下半年商定的一项新的合作研究项目。项目的基本目的是:研究1980年至1990年改革期间中国工业生产率变动的趋势,比较不同类型工业企业(主要是国有企业、城市集体和乡镇企业)的效率及其变动的差异和原因,并在此基础上对中国工业改革的成效作出评估。1989年初,中外双方商定了初步的研究计划,可是不久,项目的准备工作因那场“政治风波”而中断。1990年上半年,中外双方重新制定了工作进度,并开始进行调查表和调查问卷的设计。后来,由于课题组人员调整变动较大,加上调查工作遇到了一些技术性的难题。经过反复协商后,于1992年下半年项目的调查工作才真正得以全面展开。1993年后,双方根据共同设计的研究专题展开了研究,并陆续发表了一些研究成果。现在汇集成书的这些研究成果,是双方在进一步深入研究的基础上形成的。

本书各章汇集的这些研究成果是由中国和世界银行方面参加项目研究的部分研究人员撰写的。由于这些撰稿人分布于世界银行以及中国美国和澳大利亚各等学术研究单位,研究工作协调的难度较大,但总的来看,全书的主题还是比较集中,各章布局基本上也是令人满意的。我们期望这些研究成果的发表有助于进一步推动中国工业改革与效率的研究,并相信通过我们提供的调查数据的深入开发会有更多高质量的研究问世。

本项目得到了世界银行和中国社会科学基金的资助。我们非常了解,如果没有这些机构资助,这个项目是难以顺利进行的。我们十分感谢它们的支持和帮助。

参加本项目研究的中方人员除本书部分作者外,原来还有张学军、张少杰、罗小鹏、刘瑞中、乔桐封、薛鹏等。非常令人惋惜的

是,后来由于工作变动,他们没有能够继续参加我们的研究工作,但他们对本项目的前期工作所作出的宝贵贡献还是不当被我们忘记的。戴敏华、罗仲伟、程漫江、裴小羊、张鸣、孙敏为论文翻译和计算机处理付出了不少的时间和精力,我们的成果事实上也包含着他们的一份可贵的劳动。最后,我们还要感谢中国国家统计局有关人员在企业抽样调查工作方面所给予我们的支持和帮助。

林青松 杜鹰
1996年5月1日

1986 年增长速度出现了回落，但是从 1987 年开始企业工业总产值和净产值又呈现加速的热头。到 1988 年出现了 80 年代的第二次增长高峰。随着 1989 年开始实行的急刹车的紧缩政策的到来，企业增长率出现了急剧下降，到 1990 年达到最低点（见表 1）。

表 1 1229 家样本企业的产出指标

年份	企业总产值 (不变价)		企业总产值 (可变化)		企业净产值	
	均值 (万元)	变异系数	均值 (万元)	变异系数	均值 (万元)	变异系数
1980	3679.49	419.68	3644.47	410.35	1335.27	485.07
1981	3746.39	405.92	3796.21	405.98	1359.41	479.95
1982	3933.98	401.06	3902.34	405.18	1414.57	481.06
1983	4286.50	382.23	4247.15	393.18	1518.15	482.53
1984	4718.76	362.60	4726.62	372.65	1712.13	481.18
1985	5324.51	357.74	5613.37	368.10	1959.97	479.95
1986	5232.22	319.10	5782.64	328.34	1887.62	412.91
1987	5723.96	313.12	6621.59	323.87	2099.49	423.45
1988	6635.65	352.17	8613.61	363.18	2729.73	477.64
1989	6633.25	346.70	9855.35	358.30	2962.20	502.24
1990	6827.39	345.75	10347.44	377.01	2962.19	491.85

表 2 企业工业总产值 (不变价) 单位: 万元

年份	国 有 企 业			集 体 企 业		
	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型
1980	9812.56	2073.73	449.41	4523.53	1048.58	234.86
1981	9939.28	2133.87	452.59	4389.27	1137.31	267.76
1982	10468.23	2209.49	474.73	4657.93	1184.81	260.65
1983	11268.47	2443.36	578.21	5576.73	1411.08	298.27

附录一 中国国有企业和城市集体企业抽样调查报告

一、企业产出和效率: 相关的统计描述

1. 国有、集体工业企业在 80 年代经历了一段高速增长时期。从我们调查的 1229 个样本企业的统计数据来看, 1989 年以不变价格和可变价格计算的工业总产值比 1980 年分别增长了 80.28% 和 170.42%; 同时期的工业净产值增长了 121.84%。10 年中, 不变价格衡量的企业工业总产值的平均年增长率为 14%, 其中 1983—1988 年的平均年增长率为 19%。样本企业的工业净产值 (可变化) 的平均年增长率为 22%, 即使扣除物价因素后仍为 14% 左右, 其中 1983—1988 年的各年增长率都接近或超过 20%。

2. 样本企业的工业总产值和净产值的动态变化反映了宏观经济周期性变动趋势。从 1981 年开始, 样本企业的工业总产值出现了不断加快增长的趋势, 在 1985 年出现第一次增长高峰。随后;

续表

1984	12233.01	2785.29	629.65	6485.93	1658.31	356.08
1985	13645.77	3169.38	779.74	7739.73	1854.08	412.71
1986	13156.77	3183.76	784.52	8971.93	2429.65	443.34
1987	14245.52	3591.09	846.84	10081.00	2604.6	477.21
1988	16706.42	4126.49	907.70	11624.07	2359.85	530.32
1989	16608.73	4036.85	948.74	12395.08	2638.10	571.26
1990	17247.91	4002.52	970.43	13730.12	2330.33	551.09

3. 对国有企业和集体企业的产出结果进行比较,从中可以发现两种所有制企业之间存在的某些共同点和不同点,以及宏观经济波动和宏观经济政策对它们产生的不同影响。出于可比性的考虑,这种企业按照规模大小划分为大、中、小型企业。在国有企业中,大、中、小型企业的分布分别为39.3%,37.7%和23%;在集体企业中,相应的分布分别为5%,17.4%和77.6%。与同类规模的集体所有制企业相比,国有企业的产值都明显较高。这可能产生于两种原因,一是同类规模国有企业和集体企业的规模区间内分布上的差异,前者大多集中在规模区间的上限,后者大多集中在规模的下限;二是国有企业大多是资本密集型或重工业为主的企业,而集体企业则主要是劳动密集型或轻工业为主的企业。

4. 虽然国有和集体企业在80年代都有较高产值增长率,但是相比而言,集体企业产值增长速度要快于国有企业。集体大型企业1981—90年的总产值(不变价)和净产值的平均年增长率分别为56.86%和48.17%,而国有大型企业的相应数字分别为17.07%和23.14%。可见两者之间存在着明显差距。对于中小型企业来说,这种差距主要表现在总产值上,集体中小型企业

年总产值平均年增长率比同类规模的国有企业分别高出7个和1个百分点。

5. 人均产值的增长速度更能反映出企业劳动生产率的变动。从绝对额上看,集体企业的人均总产值(不变价)和人均净产值都普遍高于同类规模的国有企业(见表4)。这种差异在大型企业的比较中更为明显。这在很大程度上反映了两种所有制企业之间劳动生产率的差异。在同类规模企业中,国有企业在生产能力、资本能力和技术力量等方面都占有优势,而在劳动生产率方面却落后于集体企业。这是一种值得探讨的现象。从动态上看,这种现象也是存在的。1981—90年集体中小型企业的人均总产值平均年增长率分别为12.36%和11.72%,远高于国有中小型企业的增长率分别为7.05%和7.04%的增长速度。前者的人均净产值的平均年增长率分别为12.61%和18.42%,后者则为10.63%和12.96%。虽然集体大型企业的人均总产值的年增长率超过了国有大型企业,但是前者的人均净产值的年增长率却低于后者。

表3 企业净产值(元)

年 份	国 有 企 业			集 体 企 业		
	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型
1980	3650.52	684.25	146.89	1978.00	325.08	63.78
1981	3740.65	679.14	140.00	1773.47	349.12	68.55
1982	3879.36	722.33	144.65	1825.60	345.76	73.32
1983	4148.09	761.56	173.67	2248.73	363.10	83.42
1984	4651.58	869.79	201.21	2584.93	412.56	98.98
1985	5227.78	1072.54	254.24	2922.53	461.58	120.33

续表

1986	4990.35	1015.83	279.39	2960.20	627.38	130.60
1987	5552.71	1131.70	305.92	3260.33	692.06	136.23
1988	7312.12	1463.49	353.91	3778.20	689.40	162.97
1989	7879.58	1594.82	411.26	4223.04	826.63	200.67
1990	7753.26	1707.98	437.10	4314.21	749.07	200.17

6. 在同一种所有制内部,虽然大型企业的人均产值水平都高于中小型企业,即企业规模与企业产出率之间存在着正相关关系,但是大型企业的人均产值的增长率却低于小型企业。

这说明大企业劳动生产率的增长低于中小型企业。对于这种现象的解释需要对规模不同的企业具有的不同管理体制的差异性进行探讨。相对来说,大型企业会受到上级主管部门更多的行政干预和计划约束,承担着更多的社会职能。这势必会影响到其效率的提高。

7. 在整个80年代的宏观经济周期中,企业劳动生产率的增长的波动在不同所有制企业之间和不同规模企业之间表现出了不同的特点。比较而言,国有大型企业的劳动生产率的变动对宏观经济波动和宏观经济政策的调整具有较大的敏感性,而集体中小型型企业则表现得较为迟钝。这说明,一方面国有大中型企业的生产行为更多地受到国家经济政策的制约,而集体中小型型企业则受到这方面的较小制约;另一方面国有大中型企业由于受到管理体制和外部环境的制约,它们在产品结构,价格制订,用工制度等方面不能随宏观经济形势和市场需求的变动而进行适应性调整,从而导致其具有较低的劳动生产率的增长速度。

表4 企业人均产值指标

年份	人均工业总产值(不变价)(万元)						人均工业净产值(万元)					
	大型		中型		小型		大型		中型		小型	
	国有	集体	国有	集体	国有	集体	国有	集体	国有	集体	国有	集体
1980	1.8542	4.5190	1.3429	1.4437	0.6073	0.7641	0.6898	1.9760	0.4431	0.4476	0.1985	0.2075
1981	1.7935	4.0156	1.3228	1.4738	0.5698	0.8395	0.6750	1.6225	0.4210	0.4524	0.1763	0.2149
1982	1.8470	4.1070	1.3330	1.5022	0.5697	0.8144	0.6845	1.6097	0.4358	0.4384	0.1736	0.2291
1983	1.9006	4.6527	1.4354	1.7060	0.6538	0.9057	0.6996	1.8761	0.4474	0.4390	0.1964	0.2533
1984	2.0342	5.1943	1.6022	1.9651	0.6950	1.0599	0.7735	2.0702	0.5003	0.4889	0.2221	0.2946
1985	2.2190	5.7869	1.7828	2.0736	0.8280	1.2021	0.8501	2.1851	0.6003	0.5162	0.2700	0.3505
1986	2.1104	6.2230	1.9892	2.9112	0.8291	1.2930	0.8005	2.0532	0.6347	0.7517	0.2953	0.3809
1987	2.2433	6.6500	2.1947	3.0028	0.8912	1.3585	0.8744	2.1507	0.6916	0.7979	0.3220	0.3878
1988	2.5679	6.4825	2.2322	2.9526	0.9645	1.5053	1.1239	2.1070	0.7917	0.8626	0.3761	0.4626
1989	2.6115	6.8423	2.1947	3.0495	0.9919	1.5701	1.2389	2.2408	0.8671	0.9555	0.4300	0.5515
1990	2.5603	7.1113	2.1203	2.6631	1.0108	1.5138	1.1509	2.2345	0.9048	0.8560	0.4553	0.5498

表 5 企业利税总额和人均额 (万元)

年份 (绝对值)	国 有 企 业			集 体 企 业			总样本
	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型	
均 值	均 值	均 值	均 值	均 值	均 值	均 值	均 值
1986	4162.42	746.63	141.68	2429.40	388.77	61.78	1526.43
1987	4531.02	806.19	153.76	2542.40	391.64	63.56	1656.33
1988	5562.39	992.53	162.50	2957.60	358.91	75.54	2021.86
1989	5679.82	994.81	183.25	2745.24	406.96	80.52	2061.24
1990	5630.42	953.26	181.48	2883.11	301.32	76.50	2030.94
(人均额)							
1986	0.6677	0.4665	0.1497	1.6851	0.4658	0.1802	0.4950
1987	0.7135	0.4927	0.1618	1.6771	0.4515	0.1809	0.5202
1988	0.8550	0.5369	0.1727	1.6494	0.4491	0.2144	0.5887
1989	0.8931	0.5409	0.1916	1.4567	0.4704	0.2213	0.5770
1990	0.8358	0.5050	0.1890	1.4933	0.3443	0.2101	0.5691

8. 一般而言,企业的利税总额大致可以反映出企业的经营实绩。企业利税总额主要是由产品销售税金,资源税和利润总额构成。由于资源税占有很小比例,这里我们集中考察企业利税总额的变动及其在不同类型企业之间的差异,然后分别考察产品销售利税和利润总额的情况,其主要目的是说明不同所有制企业 and 不同规模企业之间经营效益的差异。

9. 从表 5 可以看出,虽然企业利润总额在 1986—90 年期间保持着增长趋势,但是增幅是不明显的。剔除物价因素后,增长率是偏低的。在这期间,全部样本企业的利税总额共增长了 33.05%,人均利税额仅增长了 14.97%;而同期的企业产品销售收入总额和人均额分别增长了 72.43%和 53.83%。由此可见,企业经营效益并没有与企业产值和销售收入保持同步增长的势头。而且,从变异系数上看,企业之间利税增长幅度的差异性是不断

扩大的,也就是说,企业之间经营效益的差别更加明显化。

虽然从人均利税绝对额上比较,除了大型企业外,很难看出两种所有制企业之间存在明显的差异;但是比较两种所有制企业之间的利税总额的增长率,则可以看出国有大中型企业的利税增长率超过了同类规模的集体企业。例如,即使用各类企业利税总额最高的 1989 年与 1986 年相比,国有大中型企业的利税增长率比同类规模的集体企业分别高出 23 个和 28 个百分点。这表明两者之间的差异是很大的。从人均利税绝对额上相比,企业规模仍是决定其高低的主要因素。如表 5 所示,国有大型企业的人均利税额相当于国有小型企业的 4 倍多,集体大型企业相当于集体小型企业的 7—8 倍。

10. 产品销售税在产品销售收入中的比重和产品销售税人均额可以从另一个侧面反映企业的经济效益情况。相对于 1986 年,1990 年国有大中型企业的产品销售税金分别增长了 64.39%,72.64%和 69.55%;;国有大型企业的产品销售税在产品销售收入中的比例由 1986 年的 12.20%,下降为 1990 年的 11.39%,国有中小型企业则由 1986 年的 10.99%和 5.84%,提高到 1990 年的 11.32%和 6.28%。同期中集体大中型企业的产品分别增长了 49.85%,17.56%和 64.66%,都低于同类规模的国有企业。它们的产品销售税在产品销售收入中的比重分别由 1986 年的 8.39%,5.24%和 5.78%,变为 1990 年的 8.32%,5.70%和 6.46%;其变化并不明显。相比而言,国有大中型企业的产品销售税率相对于集体企业是偏高的。而且企业规模愈大,企业承受的税负也就愈重。由于集体企业的人均产品销售收入普遍高于同类规模的国有企业,所以在人均产品销售方面,集体大小型企业也高于国有大中型企业。然而,就人均产品销售税与人均产品销售收入的比例而言,国有企业的这一比例要高于同类规模的集体企业。

表 18 国有企业职工流入情况

年份	年内增加职工合计(人)			调入(人)			国家分配(人)			企业自行招聘(人)		
	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型
1986	393	112	53	99	26	13	83	21	8	100	24	24
1987	381	115	59	71	28	16	91	24	8	107	32	27
1988	418	108	58	59	26	14	102	25	6	71	38	34
1989	327	92	48	68	20	12	94	25	7	50	26	26
1990	303	89	49	45	19	9	101	27	8	50	27	24

表 19 集体企业职工流入情况

年份	年内增加职工合计(人)			调入(人)			国家分配(人)			企业自行招聘(人)		
	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型	大 型	中 型	小 型
1986	153	55	20	52	16	8	31	6	2	57	13	9
1987	145	53	23	44	17	10	25	7	2	42	16	7
1988	131	54	20	49	15	8	24	6	1	42	22	7
1989	126	62	18	48	13	8	22	8	1	16	29	7
1990	126	58	18	37	20	6	24	7	1	52	26	8

附录二 乡镇工业企业抽样调查报告

中国乡镇工业企业抽样调查从1984年至1990年共持续了7年,在这7年中,对同一样本群,共进行了5次抽样跟踪调查。本统计报告共分为五个部分:一、样本抽选与样本企业;二、样本企业总量分析;三、样本企业资产负债表;四、样本企业经济效益分析;五、样本企业的劳动工资。

一、样本抽选与样本企业

调查设计是以农村中较大型的乡镇工业企业为对象的。我们选择了湖北省、四川省、广东省、浙江省、江苏省、安徽省、河北省、辽宁省、山西省和甘肃省为抽样调查省,在抽样过程中共涉及到上述10省的319个县(全部为国家农村社会经济抽样调查定点县)。确定的调查对象是各县内生产规模较大的乡镇工业企业,每县不分行业抽选了3—4家企业,319个县共抽选出1264家乡镇工业企业。我们确定这1264家企业为抽样总体,再以企业的

资产规模、产值规模和利润规模的加权值为主要标识，以就业规模为辅助标识，将企业排队组成了抽样框，严格地遵照随机起点对称等距抽样的方法，抽出6组（每组由200家企业组成样本群）样本企业，考虑到工业行业和地区的分布，选取其中较满意的一组200家企业为抽样调查的样本群（每省均为20家）。

抽选了200家样本企业占抽样总体的15.8%，企业的平均创办年限为128.4个月。从样本企业的行业分布看，建筑材料及其他非金属矿物制品业（GB4754—84，大类编码45/46），42家，占21%；机械工业（53/55）38家，占19%；纺织业（22）25家，占12.5%；食品制造业17/18）17家，占8.5%；煤炭采选业（08）16家，占8%；化工业（36/37）13家，占6.5%；造纸及纸制品业（28）10家，占5%；黑色和有色金属冶炼及压延加工业（48/49）10家，占5%；缝纫业（24）9家，占4.5%；皮革、皮毛及其制品业（25）6家，占3%；文化体育用品制造业（30）2家，占1%；其他12家，占6%。

样本企业中，乡、镇（区）办的企业166家，占83%；村办企业为22家，占11%；联户办的企业为1家，占0.5%；私营企业2家，占1%；其他为9家，占4.5%。乡、村、联户和私营企业的分布见表1。

表1 企业所属分布（1984年）

	乡、镇办		村办		联户办		私营		其他	
	个数	%	个数	%	个数	%	个数	%	个数	%
样本企业	166	83	22	11	1	0.5	2	1	9	4.5
湖北	19	95	1	05						
四川	12	60	2	10					6	30
广东	17	85	2	10			1	5		

续表

浙江	15	75	4	20	1	05				
江苏	17	85	3	15						
安徽	18	90	2	10						
河北	19	95	1	05						
辽宁	18	90	2	10						
山西	18	90	1	05		1	05			
甘肃	13	65	4	20				3	15	

1986年在进行第一次抽样调查时（填写1984—1986年6月30日的数据），每个样本企业的调查都是按照统一设计的量表进行的。每套调查表共包括9份，《乡镇企业数量表》、《乡镇企业的创办和变动问卷》、《乡镇企业经营状况问卷》、《乡镇企业厂长（经理）问卷》、《乡镇企业工人问卷》、《乡（镇）村问卷》、《农行、信用社问卷》、《税务局（所）问卷》和《工商管理局（所）问卷》。这些量表分别由样本企业的创办人、厂长（经理）、会计、统计、工人填写，以及样本企业所在的乡（镇）、村，和是样本企业业务主管的银行（信用社）、税务、工商局（所）填写。设计量表的中心目的是了解较大的乡镇工业企业生存的环境质量、内部运行机制和经济行为特征。

1987年上半年，又对200家样本企业进行了跟踪通讯调查，并用函寄的方式，仅调查了企业1986年下半年的数据，企业填制了《乡镇企业数量表》（1986年12月31日）。1988年派出调查员再次对样本企业进行了跟踪调查，并给每个调查员发放了《调查员手册》，同时对《乡镇企业数量表》进行了技术性修改，样本企业填制了1986年和1987年《乡镇企业数量表》。1990年又一次进行了样本企业的跟踪调查，这项调查重新培训了调查员，不但让企业填制了《乡镇企业数量表》（删去了调查中的部分内容），而且

让企业现任的厂长（经理）回答《乡镇企业厂长（经理）问卷》。1991年的跟踪调查，主要是对《乡镇企业厂长（经理）问卷》进行了全新设计（为与城市企业进行比较），样本企业填写了《乡镇企业数量表》和《乡镇企业厂长（经理）问卷》。

在企业填制量表时，指标均按有关规定解释，但由于乡镇企业的特殊性，以及填写人的具体情况，我们对部分指标做了如下释义。

总产值 以货币表现的企业中农业、工业、交通运输业、建筑业、商业、饮食业和服务业等物质产品的总和。

工业总产值 以货币表现的企业的报告期生产的工业产品总量。包括企业自备原材料生产的已经销售的成品价值；已销售和准备销售的半成品价值；用订货者来料加工生产的成品价值；企业自制设备的价值；工业性作业只按加工费计算工业总产值，被加工产品不计入工业总产值，如企业未单独设立加工费收入项目，可与订货者来料加工收入混算。

年初、年末库存（产品销售部分） 企业年初、年末实际库存的产品数量，废品和已开出发货票（客户尚未取走）的产品不计算库存。库存产品价值量以成本价计算。

全年销售 企业全年销售本企业生产产品的总量。企业产品销售量统计以开出发票为准，不论是否收到货款。由其他单位为本企业代销的产品，尚未结算的仍算企业的库存量，而不作为销售量。

全年库存、全年销量（原材料、燃料及动力部分） 这里的价以购入价计算。

总销售收入 企业在本年度内销售工业产品、农业加工产品、畜牧业加工产品、饮食业加工产品及对外承担加工、安装、修理、基建、运输、包装等，以及企业办商业网点获得的销售收入总和。

全部销售成本 企业已销售产品的销售费用与工厂成本之

和。

销售费用 企业商品在销售过程中发生的由企业支付的包装、运输、广告、展览等各项费用，以及为销售本企业产品而设在集镇及城市的销售机构的经常费用。

工厂成本 已销售的商品产品的实际工厂成本，包括原材料费，燃料动力费，工资福利费，废品损失、企业管理费，利息支出和提取的折旧费等。

计税工资与实发工资差额 计税工资是指规定的不计算企业所得税的工资。实发工资大于计税工资时，由企业在企业留利中支付。

上交乡村利润 企业按照与乡、村政府签订的合同、协议或执行本地规定而交给乡村的利润。

上交管理费 企业交给给企业业务主管部门，如乡镇企业局、企管领导部门的管理费，不可与“上交乡村利润”指标重复计算。

其他从利润中开支的项目 企业为开展业务而负担的招待费、推销员、采购员和其他人员的利润提成，以及支付的技术咨询费等。

用于奖励基金 实发工资大于计税工资时，差额部分由企业留利中的奖励基金支付，为了避免重复计算，“用于奖励基金”的概念是指减去“差额”等的奖励基金剩余部分。

购买专利或转让技术的费用 企业在年度内一次性购买专利的支出，一次或多次支付给其他单位转让技术的费用，以及与科研单位，大专院校联合试制新产品而支出的产品试制费。不包括技术咨询、检验、聘请技术人员工资和购买检测、分析、调试仪器的支出。

职工总数 劳动工资表的职工总额为企业年末工资表上的人数，不包括由费用中开支的人员数。企业人员分类表中的职工总数，包括未列入劳动工资表人员的年末职工人数，如合同工、临